

Veja como a tecnologia
pode ajudar a sua empresa.
Passa o mouse.



CRN BRASIL | CAMPEÕES DO CANAL | DISTRIBUIDOR PREFERIDO | RESELLER FORUM | RESELLER CONFERENCE

Google Pesquisa Personalizada

NEWSLETTER | AGENDA | BLOGS | WEBCASTS | ENQUETES | VOCÊ INFORMA | MOBILE |  RSS

ÚLTIMAS NOTÍCIAS | GESTÃO | TENDÊNCIAS | CANAL DE DISTRIBUIÇÃO | CARREIRAS | MERCADO | INTERNACIONAL | ECONOMIA

Home >> Canal de Distribuição >> Alianças | Estratégia

Tamanho
Da Fonte

Unify Corp e Triad Systems anunciam programa de vendas credenciadas

por Reseller Web*
23/07/2008

Parceiras querem 10 vendas até o fim do ano

A Unify Corp. e a Triad Systems anunciam o programa de credenciamento de vendas das soluções oferecidas pela parceria em todo o Brasil.

O objetivo é credenciar 10 vendas até o final de 2008, expandindo a distribuição das ferramentas por todo mercado brasileiro e cone sul.

A meta comercial para o ano fiscal da Unify, que vai de maio de 2008 a maio de 2009, é de US\$ 600 mil, sendo que deste valor, 70% deve vir das vendas.

Para dar início ao programa, Frank Verardi, vice-presidente de vendas para as Américas da Unify está no Brasil, assinando contratos com as cinco vendas já credenciadas pela Triad Systems. As empresas são: Besync Engenharia de Software no Ceará e Lairton Nogueira de Almeida em Pernambuco serão as responsáveis pela região Nordeste; Via Appia Informática por Brasília; Esfera Informática e S&I Informática pela região Sul.







"O Brasil é uma região estratégica para a Unify e, por isso, nosso plano é de investir em ações comerciais e de marketing como lead generation, roadshows, e-mail marketing, assessoria de imprensa e eventos. Estamos muito empolgados com a meta da Triad Systems de credenciar 10 vendas até o fim do ano", destaca Verardi.

Para Silvio Rodrigues, presidente da Triad Systems, "os benefícios gerados pelo programa de credenciamento de vendas incluem: contrato assinado diretamente com a Unify Corp, lista de preço oficial, certificação da revenda, utilização do logotipo da Unify na papelaria e divulgação do nome da empresa nos sites da Triad Systems e da Unify Corp como Revenda Credenciada".

* Notícia enviada por Carvalho Comunicação | info@carvalhocomunicacao.com.br



Mantenha-se sempre atualizado com as últimas notícias do mercado de TI e telecom, assine gratuitamente a newsletter Reseller Net

 Imprimir  Enviar  Comentar | Comentários [0]  Digg  del.icio.us  Mobile  RSS

Distribuidores Autorizados Cisco.

**INGRAM
MICRO**

Tech Data

westcon
a Westcon Group company

▲ PUBLICIDADE

DESTAQUES

>> Mercado



Totvs compra Datasul

>> Mercado



Spread quer faturar US\$ 10 mi com Google Apps em 3 anos

WHITE PAPERS

veja mais whitepapers [+]

Até você terminar de ler isto,
70 novos tipos de ameaças
já terão sido lançados.

▲ PUBLICIDADE

Solução
E-Training Take5



- Vídeos sincronizados com PPTs
- Avaliação e certificação online
- Estatísticas gerenciais (BI)
- Fácil acessibilidade

Clique aqui e saiba mais!

Take 5 Filmes
Tel.: (11) 5506-0511
etraining@take5.com.br

ASSINE A NEWSLETTER RESELLERNET:

**III Encontro
VoIPCenter
2008**

▲ PUBLICIDADE

Últimas Notícias

Third IT abre 48 vagas
Publicado em 25/07/2008 às 09:25:00

M13i contrata gestor para unidade chilena
Publicado em 25/07/2008 às 08:51:00

Aldo: O que acontecer fora da nuvem não terá acontecido
Publicado em 24/07/2008 às 17:49:00

André Teixeira assume varejo na D-Link
Publicado em 24/07/2008 às 17:24:00

Frost: setor deve crescer mais de 8 vezes até 2012
Publicado em 24/07/2008 às 16:56:00

Artech quer crescer 40% no Brasil
Publicado em 24/07/2008 às 14:32:00

Totvs e Datasul passarão por seis meses de transição
Publicado em 24/07/2008 às 13:28:00

Totvs/Datasul: unificação de canais não está nos planos
Publicado em 24/07/2008 às 13:05:00

Para SAP, compra da Datasul reflete amadurecimento
Publicado em 24/07/2008 às 11:35:00

Gerência técnica na Attachmate
Publicado em 24/07/2008 às 11:01:00

MAIS NOTÍCIAS

BLOGS

>> **RENATO MACHADO**



Totvs + Datasul = E o que vai sobrar?

>> **RUY MOURA**



Próximos movimentos no tabuleiro Pós
Totvs-Datasul

[veja mais \[+\]](#)



▲ PUBLICIDADE

NOSSOS PARCEIROS:



[Expediente](#) | [Anuncie](#) | [Distribuição de Conteúdo](#) | [Fale Conosco](#) | [Cadastro](#) | [Política de Privacidade](#)

ResellerWeb:

CANAIS DE CONTEÚDO: Últimas Notícias | Gestão | Tendências | Canal de Distribuição | Carreiras | Mercado | Internacional | Economia
SEÇÕES: Agenda | Newsletter | Blogs | Webcasts | Enquetes | Você Informa | RSS

IT Mídia

PORTAIS: IT Mídia | IT Web | Saúde Business Web | Financial Web

PUBLICAÇÕES: InformationWeek Brasil | CRN BRASIL | Revista Fornecedores Hospitalares

ESTUDOS E PREMIAÇÕES: 100+ Inovadoras em TI | Top IT | Canais Referência | Distribuidor Preferido | Campeões do Canal | Top Hospitalar

EVENTOS: IT Forum | IT Conference | Business Forum | Reseller Forum | Reseller Conference | Saúde Business Forum | Saúde Business Conference



Desenvolvido por

